Argumentieren, Verhandeln

1. This is my last offer. Take it or leave it.
2. Unfortunately, your offer is not acceptable.
3. I'm sure we'll come to an agreement.
4. These prices aren't in line with the current market situation.
5. We have been very patient.

© Ernst Klett Verlag GmbH, Stuttgart 2009 | www.klett.de
Von dieser Druckvorlage ist die Vervielfältigung für den eigenen Unterrichtsgebrauch gestattet. Die Kopiergebühren sind abgegolten. Alle Rechte vorbehalten.

COMMUNICATION EXPERT: Englische Geschäftskommunikation von A bis Z
ISBN-13: 978-3-12-808332-2