

**Verhandlungen führen**

1. I'm afraid that we can only grant a quantity discount on a minimum order quantity of 1,000 units.
2. Es ist für ihn zu riskant, so viele Artikel auf einmal zu nehmen, es sei denn, wir wären bereit, unverkaufte Artikel zurückzunehmen.
3. Well, I'm afraid that's not in our interests, but we could offer to give you the 3% quantity discount if you reach 1,000 items altogether through follow-up orders within the next three months. But the first order must be for at least 250 items.
4. Er ist interessiert, will aber 5% Rabatt für insgesamt 1.000 Stück und sechs Monate haben. Dann kämen wir ins Geschäft.
5. We are prepared to meet you halfway. If you order 1,000 items over four months, we'll give you 4% discount, but I'm afraid the minimum order quantity for the first order is non-negotiable. 250 items. How does that sound?
6. Das scheint ihm ein akzeptabler Kompromiss zu sein. Er möchte das jetzt schriftlich festhalten.