

Das Gelernte aus der 8. Klasse anwenden und überprüfen: Sprachstörungen vermeiden und einen Standpunkt vertreten

- 1** Lies den folgenden Text und die Teilaufgaben. Schreibe die Antworten in dein Heft.
- Erkläre, wie das kommunikative Missverständnis zwischen Cowboy und Indianer zustande kommen konnte.
 - Erläutere, wer in dem Witz sympathischer dargestellt wird. Begründe deine Meinung.

Mitten in der Wüste treffen sich ein Cowboy und ein Indianer. Der Indianer hebt beide Hände hoch, anschließend zeigt er mit einem Finger auf den Cowboy, der hält ihm zwei Finger zu einem V gespreizt entgegen. Daraufhin bildet der Indianer mit seinen Händen ein Dreieck, und der Weiße macht eine schlängelnde Bewegung mit seiner Hand.

Am Abend trifft der Cowboy seine Freunde im Saloon und erzählt ihnen: „Ich habe heute eine brenzlige Situation in der Wüste gehabt, die hätte übel ausgehen können. Ein Indianer ist auf mich zugekommen und hat mir gedeutet: Halt, ich erschieße dich. Da hab ich mich natürlich nicht einschüchtern lassen und hab ihm geantwortet: Wenn du schießt, dann schieße ich zweimal zurück. Das hat gefruchtet, denn der Indianer hat gleich gekniffen und gezeigt: Na gut, dann geh ich zurück in mein Zelt. Ja, ja, hab ich nur gedeutet: Schleich dich, aber schnell.“

Als der Indianer zu Hause in seinem Wigwam ankommt, erzählt er seinen Freunden: „Also, die Weißen werden auch immer komischer. Ich habe so einen Cowboy in der Wüste getroffen und habe ihn gefragt: Wie heißt du? Darauf hat er geantwortet: Ziege. Ich hab noch mal nachgefragt: Bergziege? Und er hat gemeint: Nein, Flussziege.“

– Quelle: <http://www.baer-sch.de/download/handzeichen.pdf>

- 2** Wie argumentiert man überzeugend? Kreuze die zutreffenden Aussagen an.

- Bereite dich gut auf die Debatte vor.
- Höre deinen Gesprächspartnern aufmerksam und aktiv zu.
- Lache laut und verächtlich bei Argumenten, die deiner Meinung widersprechen.
- Nimm stets auf die Argumente des Vorredners Bezug.
- Lies alle Argumente von deinen Karteikarten ab.
- Erschlage die Zuhörer mit detaillierten Fakten und verzettle dich in Beispielen.
- Stimme deinen Vorrednern in Teilaspekten zu, um anschließend die anderen Aussagen argumentativ zu entkräften.
- Betone stets deine Fachkompetenz und gehe deine Gesprächspartner persönlich an.
- Entfalte deine Argumente durch passende Belege und Beispiele.
- Formuliere knapp, aber genau und verständlich.

- 3** Welche Kompetenzen sind notwendig, um in einer Diskussion erfolgreich Stellung zu beziehen? Kreuze die zutreffenden Aussagen an.

- Überzeugungskraft: Thesen werden begründet und Argumente werden gewichtet vorgetragen.
- Durchsetzungskraft: Wichtige Argumente werden durch Faustschläge auf den Tisch bekräftigt.
- Ausdrucksvermögen: Es wird eine angemessene Sprache verwendet.
- Gesprächsfähigkeit: Der Redner nimmt Bezug auf die Argumente der Vorredner.
- Überlegenheit: Sie wird durch Aussagen wie „*Niemand außer mir hat das Thema wirklich verstanden*“ demonstriert.
- Sachkenntnis: Fakten und Hintergründe sind thematisch wichtig, richtig und nachprüfbar.
- Fotogenes Aussehen und ein freundliches Lächeln sagen mehr als 1.000 Worte.